

Proyecto apoyado por

**CORFO**

EN ALIANZA CON

Red Ángeles **UDD**

**UDD** Universidad  
del Desarrollo

**6** ANOS  
Universidad del Desarrollo  
ACREDITADA EN TODAS LAS ÁREAS  
NIVEL EXCELENCIA  
Diciembre 2021 - Diciembre 2027  
Investigación, Transferencia de conocimiento, Gestión Institucional,  
Docencia de Pregrado, Docencia Postgrado

PROGRAMA  
DE FORMACIÓN  
PARA STARTUPS

**UDD** Ventures

SCALE >>>  
**CAPITAL**  
*sostenible*

**BASES**

## 1. ANTECEDENTES

SCALE CAPITAL SOSTENIBLE es una convocatoria organizada por la Aceleradora de Negocios UDD Ventures, en su calidad de Ejecutor del Fondo Viraliza de Corfo, que busca atraer, seleccionar y apoyar a emprendedores de la Región Metropolitana con alcance nacional y que tengan potencial de internacionalización, para entregar los conocimientos en temáticas de levantamiento de capital para emprendedores con interés cercano.

## 2. OBJETIVOS

El objetivo de esta convocatoria es proveer acompañamiento y servicios especializados a emprendimientos dinámicos, para su fortalecimiento y desarrollo en conocimientos para inversión privada en startups que estén en etapas tempranas y tengan potencial de crecimiento, entregando cobertura y acceso a actividades teóricas/prácticas relacionadas al levantamiento de capital privado. Se seleccionarán a 40 empresas abarcando la Región Metropolitana, de las cuales al final del programa, las con mayor potencial de levantamiento de capital, serán seleccionadas para una ronda de pitch de inversión con posibilidad de que inversionistas ángeles inviertan en su negocio.

## 3. BENEFICIOS

- Los participantes seleccionados tendrán acceso a lo siguiente:
- Diagnóstico para las empresas participantes.
- Formación teórica/práctica de manera presencial sobre los conocimientos básicos acerca del levantamiento de capital, Venture Capital, Corporate Venture Capital, roles del inversionista, documentación necesaria a presentar en una ronda de inversión, como estructura legal y financiera, la valorización de la empresa, el deck de inversión y pitch.
- Apoyo continuo mediante seguimiento y reuniones de trabajo para facilitar la aplicación de los conocimientos adquiridos, para la elaboración de un plan estratégico de crecimiento a mediano y largo plazo.
- Sesiones de trabajo personalizadas con el mentor asignado para trabajar en el plan de crecimiento estratégico considerando la inversión.
- Actividades donde podrán aprender, de parte de los inversionistas de Red Ángeles UDD, diferentes consejos para levantar capital con mayor éxito.
- Apoyo directo en el proceso de levantamiento de capital privado. Esto se concreta teniendo la posibilidad, al final del programa, de ser seleccionado para presentar su proyecto ante inversionistas ángeles.

#### 4. REQUISITOS

Las empresas postulantes deben cumplir con los siguiente:

- Negocios de la Región Metropolitana de base tecnológica en etapas tempranas.
- Que tengan validación comercial, presentando ventas en los últimos 12 meses. Entre 2.400 UF y hasta 25.000 UF.- y que la empresa no tenga más de 6 años de antigüedad.
- Modelos de negocio B2B, B2C y B2B2C.
- Negocios dinámicos que contenga un alto nivel de diferenciación (Innovación) con relación a las soluciones en el mercado.
- Que tengan alcance nacional y con potencial de internacionalización.
- Se priorizará a emprendimientos que aborden al menos uno de los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible.
- Fundadores trabajando 100% en el negocio.
- Personas con profesión técnica o universitaria, de entre 30 y 50 años, con al menos 5 años de experiencia industrial a la que apuntan con su proyecto y con equipo formado para hacer crecer su emprendimiento. Se busca acompañar a equipos que posean capacidades estratégicas que les permitan ganar con relación a los nuevos entrantes de la industria de destino a la que apuntan llegar.

#### 5. DESCRIPCIÓN DEL PROGRAMA

El programa contempla lo siguiente:

##### NETWORKING

Instancias de actividad presencial, al inicio, durante y al finalizar el programa, con el objetivo de crear networking entre los participantes, nuestras redes y ecosistema de emprendimiento.

##### TALLERES

**MÓDULOS DE INTRODUCCIÓN AL CAPITAL DE RIESGO:** Talleres presenciales donde se repasarán los conceptos básicos sobre el capital de riesgo, inversión ángel y el smart money, las diferentes fuentes de financiamiento y nuevas formas de conseguir capital de parte de los Corporate Venture Capital.

**MÓDULOS DE PREPARACIÓN PARA LA INVERSIÓN:** Talleres presenciales donde se preparará a los participantes para que tengan un crecimiento estratégico, que sepan cuales son las units economics para startups y scaleups. En este módulo se revisarán diferentes tipos de valorización de empresas.

**MÓDULOS SOBRE DOCUMENTACIÓN PARA LEVANTAR CAPITAL:** Talleres presenciales donde los participantes podrán entender las estructuras legales y financieras para levantar capital, además de conocer los documentos necesarios para negociar con los inversionistas. En este taller también se verá como los fundadores pueden comenzar a conformar directorios en sus empresas y analizar los pactos de accionistas vs estatutos accionarios.

**MÓDULOS SOBRE ESTUDIOS DE CASOS DE ÉXITO:** Actividad online donde se invitará a emprendedores que hayan tenido éxito levantando capital privado tanto en Chile como en el extranjero para que cuenten sus buenas y malas experiencias.

**MÓDULOS DE SOSTENIBILIDAD:** Talleres presenciales donde los participantes podrán entender en que consiste la inversión de impacto y sus componentes. También se tendrá un taller el cual se les enseñara cuales son los requerimientos de las empresas para transformarse en Empresa B que han levantado capital.

**MÓDULO DE PREPARACIÓN PARA LA INVERSIÓN DESDE UNA PERSPECTIVA ESTÉTICA:** En este taller presencial se enseñará a los participantes a crear un pitch deck atractivo, donde verán estructuras de presentación para tener mayor probabilidad de cierres de inversiones a través de un storytelling correcto.

*Se trabajará con el encargado de proyecto en la confección de un deck de inversión.*

**ACTIVIDADES ONLINE:** Las actividades online están pensadas para que los participantes puedan conocer de manera cercana las experiencias de diferentes emprendedores e inversionistas sobre las cosas que necesitan para levantar capital en Latam, cuáles son los roles de los inversionistas en etapa temprana, las red flags al negociar y experiencias de mujeres levantando capital.

**MENTORÍAS CON EXPERTOS:** Se realizarán 3 mentorías con expertos en levantamiento de capital para la creación de un plan de crecimiento que incluya la estrategia para levantar capital privado.

**PRE DEMO DAY:** Instancia en la cual participaran los 12 proyectos mejor preparados para levantar capital donde tendrán un tiempo limitado para presentar su pitch frente a un comité de inversión con el fin de seleccionar a los 4 mejores proyectos que presentaran en el Demo Day del evento de cierre.

**DEMO DAY:** Instancia donde los 4 mejores proyectos del programa podrán presentar sus proyectos frente a inversionistas de Red Ángeles UDD con el fin de conseguir inversión privada.

**6. MALLA DEL PROGRAMA**

El programa en su totalidad tiene una duración de seis meses, sin embargo, el sexto mes, es únicamente para los proyectos seleccionados para la etapa de inversión

FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO
Cierre Convocatoria	Evento Bienvenida	Units económicos para Startups y Scaleups	Introducción a la Inversión de impacto
Selección de startups	Qué es el capital de riesgo? ¿Qué es la inversión ángel? ¿Smart Money?	Valorización de startups	Instrumentos de Inversión para startups etapas tempranas
Validación de Startups Corfo	Diferencias entre capital de riesgo y otras fuentes de financiamiento	Estructura legal y financiera startups	Cómo crear un pitch deck atractivo
Formalización con Documentos	Introducción al Corporate Venture Capital	Introducción a Due Diligence y Term Sheet	Empresas B que han levantado capital
	Plan de crecimiento: Estrategias para el escalamiento de empresas.	Introducción a Pactos de accionistas vs estatutos accionarios.	Roles de los inversionistas en etapas iniciales
	¿Que se necesita para levantar capital en Latam?	Casos de Éxito en Levantamiento de Capital	Mentoría
			Pre Demo Day
		Red flags al negociar con inversionistas	Demo Day y evento de cierre
		Mentoría	
		Mentoría	

## 7. CRITERIOS DE SELECCIÓN

Para la selección se evaluarán los siguientes criterios, luego de cumplidos los requisitos de postulación del punto 4 los cuales se evaluarán con nota de 1 a 5 y se ordenara por ranking de mejor a peor nota para la selección. En caso de empate, se priorizará el orden de postulación.

### EQUIPO (20%)

1. Experiencia y trayectoria en el área.
2. Están las habilidades necesarias para abordar los desafíos particulares del proyecto.
3. Equipo altamente involucrado en el negocio.

### MODELO DE NEGOCIOS (30%)

1. Demuestran que entienden el mercado y sus segmentos.
2. Cuentan con un tamaño de mercado significativo que puede ser alcanzado de manera realista.
3. Cuentan con potencial de crecimiento escalable (rápida expansión/costos marginales bajos para expansión).

### INNOVACIÓN (20%)

1. Propuesta de valor clara.
2. Diferenciación y/o ventaja competitiva clara y sostenible frente a la competencia y/o sustitutos.

### GRADO DE AVANCE (15%)

1. Esta validado técnicamente. (MVP/prototipo, pruebas, certificaciones, producto con usuarios, etc.).
2. Esta validado comercialmente (intención de compra, acuerdos comerciales, ventas).

### LEVANTAMIENTO DE CAPITAL (15%)

1. Tienen potencial para levantamiento de capital.

**8. ETAPAS CONVOCATORIA**

Para participar en esta convocatoria los participantes deberán inscribirse y postular ingresando directamente a la página web de UDD Ventures: <https://uddventures.udd.cl/scale-capital-sostenible>

La fecha de recepción será desde el día 13 de enero de 2025 hasta el 14 de febrero de 2025, pudiendo UDD Ventures modificar estas fechas dando aviso oportuno.

**EVALUACIÓN FORMULARIOS**

En esta etapa se verificará el fiel cumplimiento de las bases y se realizará una primera selección de proyectos en base a los criterios de selección establecidos en el punto 6.

Con los antecedentes obtenidos en el formulario de postulación, el Comité Evaluador seleccionará hasta 40 proyectos, por cada versión del Programa, que serán validados por Corfo para luego informar vía mail a cada uno de los participantes si ha sido seleccionado para la próxima etapa o no.

*La organización de la convocatoria se reserva el derecho a no dar feedback a los postulantes que no sean seleccionados en esta etapa.*

**9. FECHAS CONVOCATORIA**

ETAPA	FECHAS
Período recepción de postulaciones	13 de enero 2025 al 14 de febrero de 2025
Sesiones Informativas	21 de enero y 4 de febrero
Período evaluación formularios	17 al 21 de febrero 2025
Aviso y publicación de seleccionados	03 de marzo 2025
Evento de Bienvenida	marzo 2025

## 10. VALOR DEL PROGRAMA

El programa Go Startup: Sostenible es un programa ejecutado por UDD Ventures con el apoyo del “Fondo Viraliza” de Corfo y para esta primera versión no tendrá costo alguno para los participantes.

## 11. OBLIGACIONES DE LOS PARTICIPANTES

Todas las Personas/Empresas inscritas en la convocatoria tendrán las siguientes obligaciones:

1. Aceptar las bases de la convocatoria, lo cual se entenderá por el sólo hecho de su participación en este.
2. Garantizar la exactitud de los datos que se entreguen durante el transcurso de la convocatoria.
3. Informar y notificar por escrito a la organización de los cambios de integrantes que se puedan producir dentro del equipo, ya sea de agregación o retiro. El Comité Organizador no intermediará en disputas originadas dentro de los equipos participantes.
4. Respetar los plazos y fechas establecidos por la organización.
5. En el caso de ser una de las empresas seleccionadas, disponer de toda la información requerida para acreditar que cumple con los requisitos establecidos en la presente convocatoria. Estos documentos serán: constitución de empresa, certificados de vigencia e información de personerías, entre otra documentación pertinente.
6. Todas las emprendedoras/es que participen en el programa deberán firmar una carta en que den cuenta de la aceptación de participar y dar cumplimiento al 100% del programa formativo.
7. Para tener aprobado el programa de preparación para la inversión, se requiere tener un 90% de asistencia como mínimo.
8. Todos los participantes deberán responder un diagnóstico ex-post para conocer el estado de su negocio y encuesta de satisfacción al finalizar el programa.

## 12. OBLIGACIONES DE LA ORGANIZACIÓN

La organización se compromete a:

1. Informar a las participantes respecto de los resultados obtenidos.
2. Informar a los participantes sobre cualquier modificación en las bases, actividades y fechas de las distintas etapas de la convocatoria.

### 13. EXCLUSIÓN DE PARTICIPACIÓN

Considerando la naturaleza confidencial de los negocios, UDD Ventures establece una pauta de comportamiento que cada participante se obliga a cumplir en forma estricta.

Se presentan a continuación los acuerdos que permiten definir y delimitar el uso y el tratamiento de la información que las participantes entregarán a UDD Ventures en el transcurso de la convocatoria:

1. El nombre de la empresa, tal y como se presenta en el documento entregado para participar de las etapas de la convocatoria, será de dominio público como identificador de la empresa ganadora.
2. La información facilitada que no sea de dominio o acceso público, que sea entregada por los participantes, será tratada bajo el criterio de absoluta confidencialidad.
3. El uso de la información facilitada, estará limitado a la evaluación y el seguimiento del proyecto según los criterios que se detallan en las bases. UDD Ventures podrá poner la información entregada a disposición de las personas involucradas en el proceso de selección de las empresas.
4. Todos los participantes de la presente convocatoria quedarán obligados por los términos de este acuerdo de confidencialidad. Aquella información que obtengan los participantes respecto de las otras empresas postulándose, también será de estricto carácter confidencial, por lo que los participantes se obligan a no divulgar de ninguna forma sin la debida autorización.
5. Cualquier documento generado a partir de la información facilitada será igualmente mantenido según los principios de absoluta confidencialidad.

### 15. BASES GENERALES

La sola inscripción de un equipo o persona a participar de la convocatoria confirma que el equipo/persona, conoce y acepta estas bases en su integridad, y sin reservas, ni excepciones de ningún tipo.

El Comité Organizador se reserva el derecho de interpretar estas bases y de modificarlas en caso de ser necesario.

Todos los cambios a estas reglas serán publicados en la página web de UDD Ventures y a través de los medios que el Comité Organizador estime pertinente. Desde ya los participantes aceptan los posibles cambios que el Comité Organizador pudiera efectuar a estas bases en el futuro.

Forman parte íntegra de estas bases y del eventual acuerdo de participación a firmar con los proyectos seleccionados, los siguientes documentos:

- “Formulario de Postulación” (disponible en [uddventures.udd.cl](http://uddventures.udd.cl)).
- “Bases del instrumento de financiamiento Viraliza” (disponible en [www.corfo.cl](http://www.corfo.cl)).
- “Bases Administrativas Generales para los instrumentos de la Corporación de fomento de la producción” (disponible en [www.corfo.cl](http://www.corfo.cl)).
- “Determina focalización de convocatoria del instrumento de financiamiento Viraliza” (disponible en [www.corfo.cl](http://www.corfo.cl)).

*Al participar de esta convocatoria, los participantes declaran conocer el contenido de estos documentos.*

## 16. CONSULTAS

Todas las consultas relacionadas con el presente programa podrán ser dirigidas al encargado de este, Antonio Hananía correo [redangelesudd@udd.cl](mailto:redangelesudd@udd.cl).