

COMPONENTES  
PARA EL CRECIMIENTO  
DE LOS NUEVOS  
NEGOCIOS

Creando  
negocios  
futuros.

# evoluciona

## LEVANTAMIENTO DE CAPITAL

**UDD Ventures**

**UDD** Universidad  
del Desarrollo

**6** Años Universidad del Desarrollo  
ACREDITADA EN TODAS LAS ÁREAS  
NIVEL EXCELENCIA  
Diciembre 2021 - Diciembre 2027  
Investigación - Desarrollo e Innovación - Gestión del Talento  
Servicio al Programa - Gestión Financiera

COMPONENTES  
PARA EL CRECIMIENTO  
DE LOS NUEVOS  
NEGOCIOS

# evoluciona

UDD Ventures

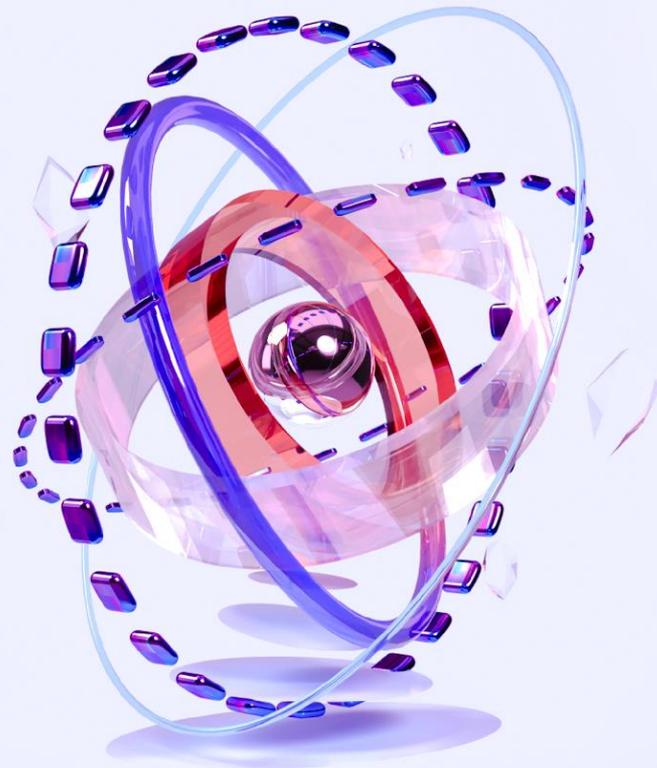
Programas servicios dirigidos a emprendimientos en etapa temprana que buscan crecer en ventas.

MENTORÍA

ACELERACIÓN

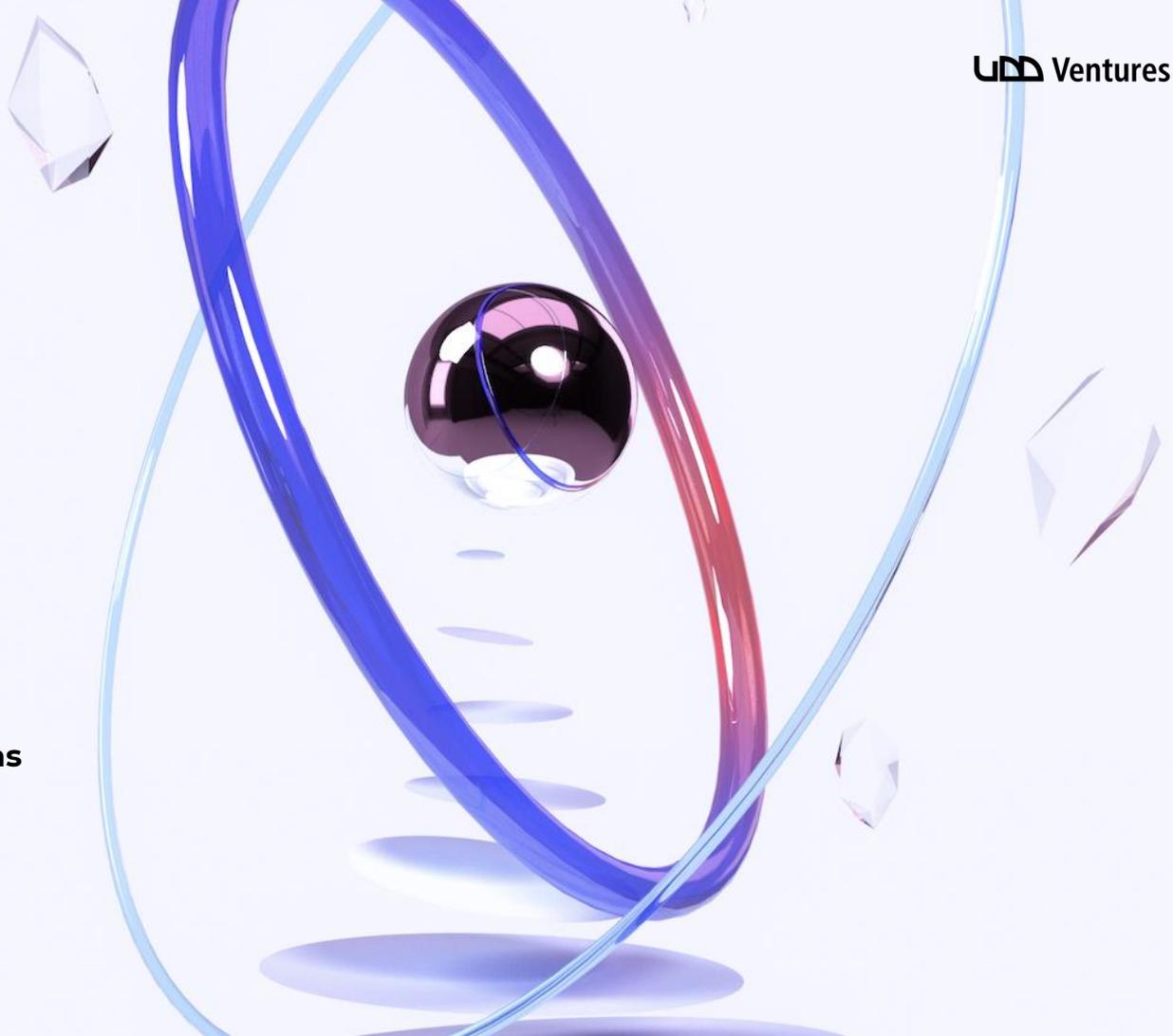
LEVANTAMIENTO  
DE CAPITAL

SOSTENIBILIDAD



# ¿Qué es?

Programa para startups que se encuentran en etapa de escalamiento, diseñado para **prepararlos para su ronda de levantamiento de capital y aumentar las ventas** con un enfoque estratégico.



# Malla

Modulosa elección

| Modulo 1                                       |
|--|
| <b>A</b><br>Servicio de diagnóstico financiero |
| <b>B</b><br>Servicio de prospección comercial  |



Modulos obligatorios

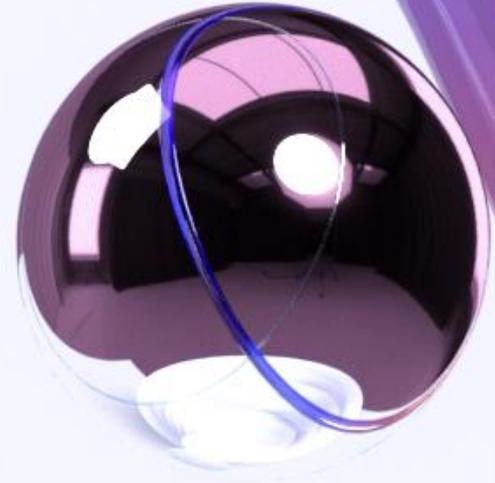
| Modulo 2                                | Modulo 3                   | Modulo 4                   | Modulo 5                              |
|---|----------------------------|----------------------------|---------------------------------------|
| Servicios legales para Levantar Capital | Valorización de la startup | Estrategias de crecimiento | Presentación a inversionistas ángeles |

# Servicios especializados

Asignación de un experto que tiene por finalidad entender el estado actual de la compañía para entregarles directrices estratégicas a través de diferentes reuniones de trabajo.

La temática del servicio la definirá el emprendedor junto a un diagnóstico inicial con el objetivo de prepararlos para su próximo levantamiento de capital.

**5 a 6 SESIONES**



# SERVICIO DE DIAGNÓSTICO FINANCIERO Y PREPARACIÓN FINANCIERA PARA UN DEAL

Servicio que busca mejorar la planificación financiera de la empresa.

Contempla una reunión inicial para entender dónde está el dolor de finanzas del emprendedor/empresa. Con este diagnóstico se trabaja en la preparación para futuras rondas de levantamiento de capital.

## CONTENIDOS

- Desarrollo del relato financiero histórico para la toma de decisiones e inversiones.
- Creación de modelo financiero proyectado para inversionistas (rondas de capital).
- Recomendaciones financieras customizadas para el negocio en cuestión.

## Experto a cargo



### **Philippe Besançon**

Founder / CEO  
CFO Remoto

# SERVICIO DE DIAGNÓSTICO FINANCIERO Y PREPARACIÓN FINANCIERA PARA UN DEAL

## PERFIL EXPERTO

Ingeniero Civil Industrial y Magíster en Ingeniería, Pontificia Universidad Católica. Más de 12 años de experiencia en Inteligencia Financiera, finanzas corporativas y gobernanza.

CEO y Fundador de CFO Remoto, Fintech que facilita el control y planificación financiera de empresas. Ha trabajado en empresas como BabyTuto, D'E Capital, Gama Bikes, Wadhvani Foundation, Admetricks y Servisenior.com.

Actualmente es mentor de Startup Chile y UDD Ventures.

# SERVICIO DE PREPARACIÓN COMERCIAL PARA ESCALAR

El objetivo de este servicio es escalar el negocio y el fortalecimiento de las siguientes áreas, según el estado en el que se encuentre la empresa/emprendedor.

## CONTENIDOS

- Implementación de herramientas para el armado de bases de datos de prospectos.
- Armado de estrategia de contacto: definición de mensajes de alto impacto e implementación de herramientas de automatización.
- Asistencia en la implementación u optimización de CRM.

### **B2B /SaaS**

- *Product Market fit B2B: Validación de interés con primeros clientes*
- *Growth B2B: Tecnología y procesos para generar nuevos leads*
- *Gestión de leads B2B: Tecnología y procesos para administrar leads*

### **B2B / SaaS/ B2C**

- *UX / UI para web y aplicaciones con foco en conversión y ventas*
- *Marketing Online, Google Ads, pauta publicitaria y estrategia de inversión contenidos (Meta, google, Instagram).*

## Experto a cargo



**Nicolás  
Elizarraga**

Founder / CEO  
Empower It LATAM

# SERVICIO DE PREPARACION COMERCIAL PARA ESCALAR

### PERFIL EXPERTO

Cuenta con experiencia en la comercialización de soluciones tecnológicas en Chile y otros 13 mercados. Fundador de Empower it, primera consultora de conocimiento en ventas B2B para productos y servicios de base tecnológica y en apoyo a startups en modelos de negocio B2B.

Hace 8 años realiza consultorías de proceso comercial y capacitaciones para empresas y startups de base tech de modo directo. Ha prestado servicios de éste tipo en 8 países hasta ahora, considerando también clusters de empresas de tecnología, incubadoras y aceleradoras de startups. Lleva 12 años investigando el modo en que las empresas compran TI en América latina. Tiene un podcast de ventas TI (en spotify) y es autor del libro Del Código a la Venta: Manual práctico para vender tecnología a las empresas.

# SERVICIOS LEGALES PARA EL LEVANTAMIENTO DE CAPITAL

Servicio a la medida de la empresa, según el estado en la que se encuentre. Se realiza un due diligence legal y se arma un plan de trabajo de cara a una ronda de levantamiento de capital.

## CONTENIDOS

- Profundizar en las necesidades legales de la empresa en base a su estado de desarrollo, y su necesidad de levantar capital.
- Revisión de las distintas etapas que componen una ronda de inversión y los documentos legales involucrados.
- Análisis de antecedentes legales (due diligence legal) para prepararse a un proceso de levantamiento de capital.

## Experto a cargo



**Franco  
Zapata**

Founder  
Estudio Zapata

# SERVICIOS LEGALES PARA EL LEVANTAMIENTO DE CAPITAL

### PERFIL EXPERTO

Abogado (UDD), Magister (LLM) en Derecho de Empresa (PUC), y diplomado en finanzas. Cuenta con más de 10 años de experiencia en asesoría corporativa a empresas en innovación tecnológica en asuntos de financiamiento de empresas, venture capital, M&A y gobiernos corporativos.

Socio Director de Estudio Zapata, firma de abogados orientada a la asesoría de los diversos actores que conforman el ecosistema del capital de riesgo chileno y latinoamericano.

Actualmente es fiscal de FINTECHILE y director en diversas empresas de innovación tecnológica.

## SERVICIOS PARA LA VALORIZACIÓN DE LA STARTUP

Servicio a la medida con el objetivo obtener una valorización clara de la empresa, acorde a sus finanzas históricas, proyecciones trabajadas anteriormente y diversos hitos que permitirán tener una valuación correcta.



# SERVICIO DE ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO

Creación de estrategia de escalamiento que tenga sentido con la futura ronda de levantamiento de capital, con el objetivo fortalecer el camino del éxito de la startup.

## CONTENIDOS

- Fortalecimiento de roadmap de escalamiento en ejes como mercado, canales, clientes, producto y equipo.
- Acciones comerciales para el escalamiento.

## EXPERTOS

- Expertos de la Red de Mentores de UDD Ventures, se hará un pool de mentores para abordar cada uno de los ítems para un escalamiento sano y acorde al capital levantado.

## PRESENTACIÓN A INVERSIONISTAS ÁNGELES

Presentación a la red de inversionistas ángeles sobre la startup, a través de la metodología Tiny Demo Day, donde los conectaremos con los interesados en el proyecto.



The logo for UDD Ventures, featuring the letters 'UDD' in a bold, black, sans-serif font, followed by the word 'Ventures' in a smaller, black, sans-serif font.

UDD Ventures

CONÓCENOS

# ACERCA DE UDD Ventures

Somos la aceleradora de negocios de la UDD con sede en Santiago y Concepción.

Con más de 14 años de experiencia en el apoyo a startups, **aceleramos los ciclos de aprendizaje de nuestros clientes con metodologías propias de una startup y nuestras redes de expertos**, entregando un servicio de excelencia y a escala humana.



**ECOSISTEMA**  
**UDD Ventures**

Conectamos a todos los actores, poniendo al centro a los **emprendimientos y startups.**

*Ecosistema de emprendimiento e innovación nacional.*

**Academia**

Formación y redes de valor para el crecimiento de sus negocios.

**Pymes**

Formación para integrar la mentalidad emprendedora a partir de la transformación digital y la conexión con startups como proveedores de servicios tecnológicos.

**Red de inversionistas**

Formación y redes de valor para el crecimiento de sus negocios.

**Estado**

Patrocinio de Fondos Corfo Semilla Inicia y Semilla Expande. Adjudicación de fondos específicos de Corfo.

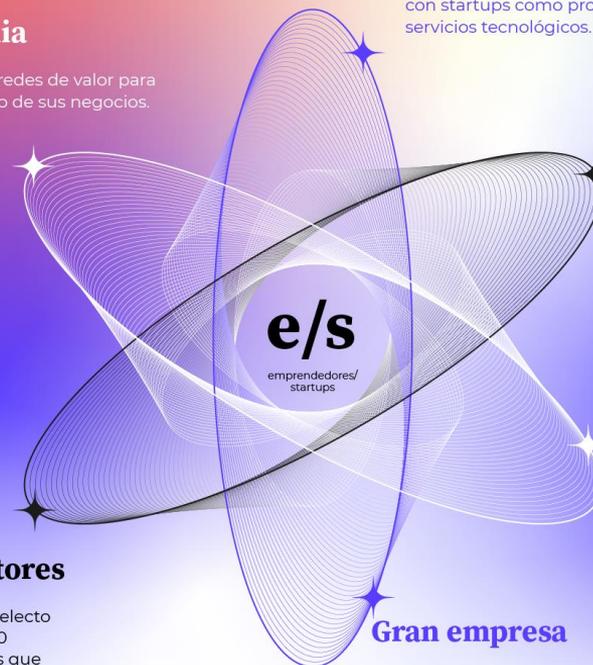
**Red de mentores**

Constituida por un selecto equipo de más de 80 profesionales activos que acompañan volcando su vasta experiencia metodológica, técnica y estratégica.

**Gran empresa**

Conectar a las startups para pilotar, escalar, crear nuevos negocios innovadores.

Formación para los equipos que buscan integrar la mentalidad emprendedora para la evolución de los negocios.



**+680**

*participantes*

**programas de  
formación  
ejecutiva.**

**+520**

*mujeres*

**participantes  
en programas.**

**+560**

*proyectos*

**14 años  
apoyando a  
emprendedores.**

**+570**

*empresas*

**pymes  
apoyadas.**

**+13.700**

*millones*

**capital público  
levantado.**

**+8.000**

*millones*

**capital privado  
levantado por  
emprendedores.**

**+6.500**

*proyectos*

**evaluados para  
programas públicos y  
privados.**

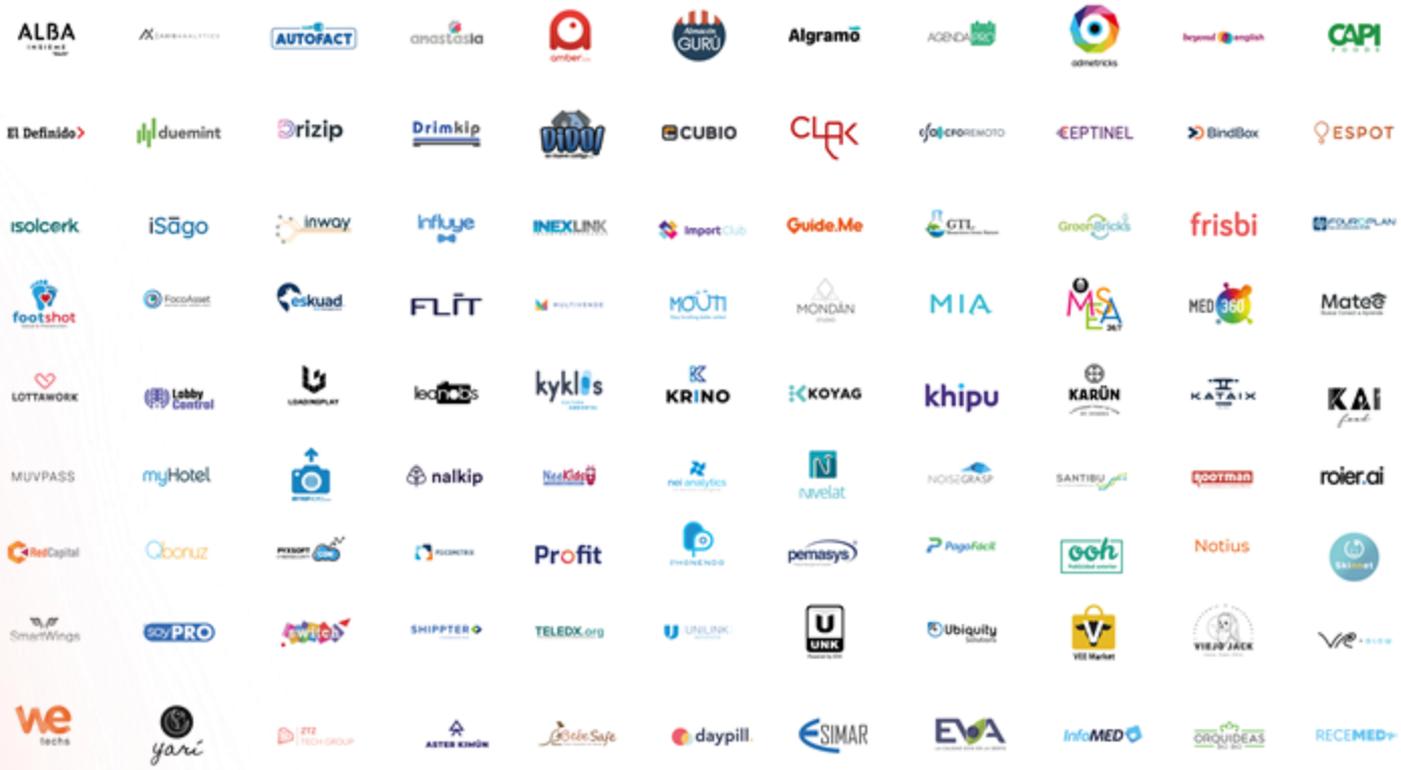
**+165.700**

*millones*

**ventas acumuladas  
portafolio  
emprendimientos.**

CIFRAS 2010 - 2023

+570  
STARTUPS  
APOYADAS





HERNÁN  
CHEYRE

DANIEL  
CONTESSE

CHRISTIAN  
KAMIANSKI

GINA  
OCQUETAU

CRISTÓBAL  
DE  
SOLMINIHAC

MIEMBROS  
**Directorio**

# Nuestros Clientes

En UDD Ventures hemos diseñado programas de **Innovación Abierta y Emprendimiento Corporativo** para grandes empresas que requieren incorporar innovación externa y formar a sus equipos, logrando impactar positivamente a lo largo de toda su cadena de valor.

Por otra parte, al interior de las empresas hemos realizado **Aceleración de proyectos y Programas de formación** para que sus colaboradores adopten nuevas herramientas con el fin de lograr mejores resultados.



- Programa "Elige Formarte"



- Intraemprendimiento Corporativo.
- Aceleración de proyectos.



- Consejo de Asesores



- Innovación abierta
- Aceleración de proyectos



- Innovación Abierta: "Desafío BCH Conecta"
- Programa Ecommerce: Digitaliza tu negocio.
- Partners estratégicos para segmento pyme



- Innovación Abierta: "Open Salcobrand" (scouting y venture client)



- Desafío Digitalizar la Construcción, Antofagasta.



- Programa de Intraemprendimiento Corporativo.



- Programa de Intraemprendimiento Corporativo



- Programa Workshop Innovación Abierta.

TE INVITAMOS A  
CONOCER NUESTRO  
IMPACTO EN 2023



**CONTACTO**

**Antonio Hananía**

ahanania@udd.cl

**[www.uddventures.udd.cl](http://www.uddventures.udd.cl)**